

**Unternehmen GmbH**

Personalabteilung / besser: Ansprechpartner  
Straße 123  
12345 Stadt

Bochum, 20.08.2020

**■ Bewerbung als Vertriebsposition**

Kennnummer 123456; Ihre Ausschreibung auf StepStone

Sehr geehrte Damen und Herren / sehr geehrter Ansprechpartner,

Einleitung:

- Ihre Wechselmotivation (speziell wichtig bei Quereinsteigern; äußern Sie sich dabei keinesfalls negativ über Ihren aktuellen Arbeitgeber / Ihre aktuelle Anstellung)
- Ihr Interesse am Unternehmen / der Stelle
- Ihre Qualifikation in einem Satz (z. B. „als Gebietsverkaufsleiter mit langjähriger Berufserfahrung auf Führungsebene im Vertrieb von Sanitärprodukten“)
- Ihr berufliches Ziel (z. B. „daher möchte ich Sie in Ihrem Expansionskurs unterstützen“)

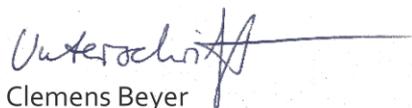
Hauptteil:

- Ihre Kernkompetenz für den Vertrieb (X Jahre Berufserfahrung, Weiterbildung, Führungsverantwortung, etc.)
- Messbare Erfolge (Umsatzsteigerung, Kundenzufriedenheitsmaximierung, Kostenreduktion, etc.) in konkreten Zahlen
- Falls vorhanden: Verantwortungsbereich in der Führung und dazugehörige positive Ergebnisse
- Ihre Erfahrung mit dem Produktsegment, das Sie vertreiben wollen
- Alternativ Ihre schnelle Auffassungsgabe und hohe Flexibilität, die Sie zur Einarbeitung in ein neues Produktsegment befähigen
- Persönliche Stärken (Verhandlungsgeschick, Abschlussicherheit, Kommunikationsstärke, Serviceorientierung, Sozialkompetenz, Selbstbewusstsein, strategischer Weitblick, unternehmerische Denk- und Handlungsweise, etc.)
- Bei Quereinsteigern: Aufzeigen, inwiefern bisherige Erfahrungen auf den Vertrieb umgemünzt werden können

Schlussteil:

- Kündigungsfrist / frühestmöglicher Eintrittstermin, Sperrvermerk, Vorfreude auf eine Einladung ausdrücken
- Vorsicht mit der Gehaltsvorstellung: Im Vertrieb wird oft leistungsorientiert vergütet

Mit freundlichen Grüßen

  
Clemens Beyer

# CLEMENS BEYER



- ▣ **AKTUELLE POSITION**
- ▣ **RELEVANTESTER ABSCHLUSS**

- X Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Verhandlungs- und abschlussstarker Vertriebler mit messbaren Erfolgen in der Steigerung von Umsatz & Kundenzufriedenheit
- Umsatz- und Budgetverantwortung für bis zu XX.XXX Euro
- Personalführung von X Außendienstmitarbeitern
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Serviceorientierung und Flexibilität im Hinblick auf individuelle Kundenbedürfnisse

---

Pieperstraße 37  
44789 Bochum  
email@email.de  
0171 23456789

---

Anlagen  
Lebenslauf, Zeugnisse

# Lebenslauf

## ▣ Persönliche Daten

Geburtsdatum/-ort ——— 05.07.1987 in Stadt

Staatsangehörigkeit ——— deutsch

Familienstand ————— ledig

## ▣ Professionelle Fähigkeiten

**Relevanteste Fähigkeiten zuerst nennen, Fähigkeiten mit einem Komma trennen, Fähigkeit darf nicht über zwei Zeilen gehen, Fachkompetenzen statt persönlicher Stärken, Erfolge betiteln**

## ▣ Berufserfahrung

08.2016 – heute ————— webschmiede GmbH, Bochum

### **Aktuelle Position**

#### **Aufgaben:**

- Höchstens 10 Stichpunkte, möglichst kurz und auf den Punkt
- Haupt- oder relevanteste Aufgabe zuerst nennen
- Besonders wichtig: Konkrete Angaben bei Umsatz-, Budget-, Personal- und Gebietsverantwortung
- Betreutes Produktsegment nennen
- Aufzählung weiterer Tätigkeiten sorgt für ein ganzheitliches Bild

#### **Erfolge:**

- Im Vertrieb unerlässlich, um sich von Mitbewerben abzuheben, da die Aufgabenbereiche einzelner Positionen sehr ähnlich sind
- Messbare Zahlen nennen (z. B. zu Umsatzsteigerungen binnen Zeitraum X, Steigerung der Kundenzufriedenheit, Verbesserung der Performance der Außendienstmitarbeiter, etc.)

01.2016 – 07.2016 ————— webschmiede GmbH, Bochum

### **Position**

#### **Aufgaben:**

- Nur Tätigkeitsbeschreibungen bei Positionen hinzufügen, die nicht mehr als 10 Jahre zurückliegen (es sei denn, die Position ist entscheidend für die angestrebte Stelle)
- Keine Tätigkeitsbeschreibungen doppelt nennen, stattdessen besser: „Identischer Tätigkeitsbereich wie als XY bei der XY GmbH“

#### **Erfolge:**

- Nennung von Erfolgen ist ggf. auch nach über 10 Jahren noch sinnvoll

## ▣ Studium

- 10.2012 – 09.2015 — Freie Universität Berlin, Berlin  
**Studiengang: Betriebswirtschaftslehre**  
**Abschluss: Bachelor of Arts**
- Schwerpunkte und Abschlussthesis nennen, wenn diese für den angestrebten Beruf relevant sind
  - Studium vor Aus- und Weiterbildung platzieren, sofern dieses inhaltlich die größere Relevanz hat
- 04.2014 – 09.2014 — University of Bristol, Bristol in England  
**Auslandssemester**
- Ideal bei internationalen Vertriebspositionen

## ▣ Aus- und Weiterbildung

- 09.2010 – 03.2012 — Beispiel Institution, Zürich in Schweiz  
**Nebenberufliche Weiterbildung zum Vertriebsleiter (IHK)**  
**Berufsabschluss: Vertriebsleiter (IHK)**
- Benennen Sie Abschlüsse explizit, damit klar wird, welche Weiter- / Ausbildungen Sie abgeschlossen haben
  - Schwerpunkte sollten nicht zu ausführlich genannt werden, dafür gibt es Ihr Zertifikat
- 08.2006 – 08.2009 — Muster GmbH, Zürich in Schweiz  
**Ausbildung zum Kaufmann im Groß- und Außenhandel (IHK)**  
**Berufsabschluss: Kaufmann im Groß- und Außenhandel (IHK)**
- 08.1998 – 06.2006 — Friedrich Gymnasium, Berlin  
**Abschluss: Allgemeine Hochschulreife**

## ▣ Praktikum / Praktika

- 10.2015 – 12.2015 — webschmiede GmbH, Bochum  
**Praktikant Direktvertrieb**
- Nur nennen, wenn diese über einen längeren Zeitraum andauerten, relevant für die angestrebte Stelle sind oder eine Lücke im Lebenslauf füllen

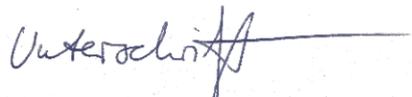
## ▣ Seminare, Schulungen und Lehrgänge

- 2019 — Hier ist Platz für Seminare und kürzere Fortbildungen
- 2018 — Größere Qualifikationen wie Betriebswirt gehören in die Kategorie „Aus- und Weiterbildung“, damit sie hier nicht unter verschiedenen Kursen etc. untergehen

**■ Weitere Fähigkeiten und Kenntnisse**

- Sprachen ————— Deutsch, Muttersprache  
Englisch, verhandlungssicher  
Spanisch, fließend in Wort und Schrift  
Französisch, sehr gut in Wort und Schrift  
Russisch, gut in Wort und Schrift  
Italienisch, erweiterte Grundkenntnisse  
Niederländisch, Grundkenntnisse
- EDV ————— Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)  
Photoshop, SPSS, Typo 3, Google Analytics, Sistrix
- Führerschein ————— Klasse B (eigener PKW vorhanden)  
▪ Dies ist für den Vertriebsaußendienst oftmals ein unabdingbares Kriterium
- Hobbys ————— Nur angeben, wenn sie mit dem Beruf in Verbindung gesetzt werden können

Bochum, 20.08.2020



Clemens Beyer

**Probleme bei der Bewerbung? Wir helfen Ihnen gerne!**

**Bewerbung schreiben lassen**  
Professionell und individuell

Benötigt deine Bewerbung eine Generalüberholung?  
Auf  [Die-Bewerbungsschreiber.de](https://www.die-bewerbungsschreiber.de) helfen dir  
die Profis bei der Aktualisierung deiner  
Bewerbungsunterlagen!

**MEHR ERFAHREN >**

[www.die-bewerbungsschreiber.de](https://www.die-bewerbungsschreiber.de)