

Unternehmen GmbH

Personalabteilung / besser: Ansprechpartner
Straße 123
12345 Stadt

Bochum, 20.08.2020

■ Bewerbung als Vertriebsposition

Kennnummer 123456; Ihre Ausschreibung auf StepStone

Sehr geehrte Damen und Herren / sehr geehrter Ansprechpartner,

Einleitung:

- Ihre Wechselmotivation (speziell wichtig bei Quereinsteigern; äußern Sie sich dabei keinesfalls negativ über Ihren aktuellen Arbeitgeber / Ihre aktuelle Anstellung)
- Ihr Interesse am Unternehmen / der Stelle
- Ihre Qualifikation in einem Satz (z. B. „als Gebietsverkaufsleiter mit langjähriger Berufserfahrung auf Führungsebene im Vertrieb von Sanitärprodukten“)
- Ihr berufliches Ziel (z. B. „daher möchte ich Sie in Ihrem Expansionskurs unterstützen“)

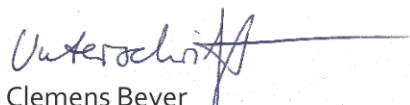
Hauptteil:

- Ihre Kernkompetenz für den Vertrieb (X Jahre Berufserfahrung, Weiterbildung, Führungsverantwortung, etc.)
- Messbare Erfolge (Umsatzsteigerung, Kundenzufriedenheitsmaximierung, Kostenreduktion, etc.) in konkreten Zahlen
- Falls vorhanden: Verantwortungsbereich in der Führung und dazugehörige positive Ergebnisse
- Ihre Erfahrung mit dem Produktsegment, das Sie vertreiben wollen
- Alternativ Ihre schnelle Auffassungsgabe und hohe Flexibilität, die Sie zur Einarbeitung in ein neues Produktsegment befähigen
- Persönliche Stärken (Verhandlungsgeschick, Abschlussicherheit, Kommunikationsstärke, Serviceorientierung, Sozialkompetenz, Selbstbewusstsein, strategischer Weitblick, unternehmerische Denk- und Handlungsweise, etc.)
- Bei Quereinsteigern: Aufzeigen, inwiefern bisherige Erfahrungen auf den Vertrieb umgemünzt werden können

Schlussteil:

- Kündigungsfrist / frühestmöglicher Eintrittstermin, Sperrvermerk, Vorfreude auf eine Einladung ausdrücken
- Vorsicht mit der Gehaltsvorstellung: Im Vertrieb wird oft leistungsorientiert vergütet

Mit freundlichen Grüßen


Clemens Beyer

CLEMENS BEYER



- ▣ **AKTUELLE POSITION**
- ▣ **RELEVANTESTER ABSCHLUSS**

- X Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Verhandlungs- und abschlussstarker Vertriebler mit messbaren Erfolgen in der Steigerung von Umsatz & Kundenzufriedenheit
- Umsatz- und Budgetverantwortung für bis zu XX.XXX Euro
- Personalführung von X Außendienstmitarbeitern
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Serviceorientierung und Flexibilität im Hinblick auf individuelle Kundenbedürfnisse

Pieperstraße 37
44789 Bochum
email@email.de
0171 23456789

Anlagen
Lebenslauf, Zeugnisse

Lebenslauf

▣ Persönliche Daten

Geburtsdatum/-ort ——— 05.07.1987 in Stadt

Staatsangehörigkeit ——— deutsch

Familienstand ————— ledig

▣ Professionelle Fähigkeiten

Relevanteste Fähigkeiten zuerst nennen, Fähigkeiten mit einem Komma trennen, Fähigkeit darf nicht über zwei Zeilen gehen, Fachkompetenzen statt persönlicher Stärken, Erfolge betiteln

▣ Berufserfahrung

08.2016 – heute ————— webschmiede GmbH, Bochum

Aktuelle Position

Aufgaben:

- Höchstens 10 Stichpunkte, möglichst kurz und auf den Punkt
- Haupt- oder relevanteste Aufgabe zuerst nennen
- Besonders wichtig: Konkrete Angaben bei Umsatz-, Budget-, Personal- und Gebietsverantwortung
- Betreutes Produktsegment nennen
- Aufzählung weiterer Tätigkeiten sorgt für ein ganzheitliches Bild

Erfolge:

- Im Vertrieb unerlässlich, um sich von Mitbewerben abzuheben, da die Aufgabenbereiche einzelner Positionen sehr ähnlich sind
- Messbare Zahlen nennen (z. B. zu Umsatzsteigerungen binnen Zeitraum X, Steigerung der Kundenzufriedenheit, Verbesserung der Performance der Außendienstmitarbeiter, etc.)

01.2016 – 07.2016 ————— webschmiede GmbH, Bochum

Position

Aufgaben:

- Nur Tätigkeitsbeschreibungen bei Positionen hinzufügen, die nicht mehr als 10 Jahre zurückliegen (es sei denn, die Position ist entscheidend für die angestrebte Stelle)
- Keine Tätigkeitsbeschreibungen doppelt nennen, stattdessen besser: „Identischer Tätigkeitsbereich wie als XY bei der XY GmbH“

Erfolge:

- Nennung von Erfolgen ist ggf. auch nach über 10 Jahren noch sinnvoll

▣ Studium

- 10.2012 – 09.2015 — Freie Universität Berlin, Berlin
Studiengang: Betriebswirtschaftslehre
Abschluss: Bachelor of Arts
- Schwerpunkte und Abschlussthesis nennen, wenn diese für den angestrebten Beruf relevant sind
 - Studium vor Aus- und Weiterbildung platzieren, sofern dieses inhaltlich die größere Relevanz hat
- 04.2014 – 09.2014 — University of Bristol, Bristol in England
Auslandssemester
- Ideal bei internationalen Vertriebspositionen

▣ Aus- und Weiterbildung

- 09.2010 – 03.2012 — Beispiel Institution, Zürich in Schweiz
Nebenberufliche Weiterbildung zum Vertriebsleiter (IHK)
Berufsabschluss: Vertriebsleiter (IHK)
- Benennen Sie Abschlüsse explizit, damit klar wird, welche Weiter- / Ausbildungen Sie abgeschlossen haben
 - Schwerpunkte sollten nicht zu ausführlich genannt werden, dafür gibt es Ihr Zertifikat
- 08.2006 – 08.2009 — Muster GmbH, Zürich in Schweiz
Ausbildung zum Kaufmann im Groß- und Außenhandel (IHK)
Berufsabschluss: Kaufmann im Groß- und Außenhandel (IHK)
- 08.1998 – 06.2006 — Friedrich Gymnasium, Berlin
Abschluss: Allgemeine Hochschulreife

▣ Praktikum / Praktika

- 10.2015 – 12.2015 — webschmiede GmbH, Bochum
Praktikant Direktvertrieb
- Nur nennen, wenn diese über einen längeren Zeitraum andauerten, relevant für die angestrebte Stelle sind oder eine Lücke im Lebenslauf füllen

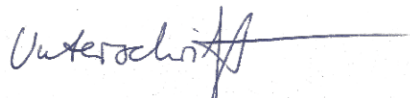
▣ Seminare, Schulungen und Lehrgänge

- 2019 — Hier ist Platz für Seminare und kürzere Fortbildungen
- 2018 — Größere Qualifikationen wie Betriebswirt gehören in die Kategorie „Aus- und Weiterbildung“, damit sie hier nicht unter verschiedenen Kursen etc. untergehen

■ Weitere Fähigkeiten und Kenntnisse

- Sprachen ————— Deutsch, Muttersprache
Englisch, verhandlungssicher
Spanisch, fließend in Wort und Schrift
Französisch, sehr gut in Wort und Schrift
Russisch, gut in Wort und Schrift
Italienisch, erweiterte Grundkenntnisse
Niederländisch, Grundkenntnisse
- EDV ————— Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
Photoshop, SPSS, Typo 3, Google Analytics, Sistrix
- Führerschein ————— Klasse B (eigener PKW vorhanden)
- Dies ist für den Vertriebsaußendienst oftmals ein unabdingbares Kriterium
- Hobbys ————— Nur angeben, wenn sie mit dem Beruf in Verbindung gesetzt werden können

Bochum, 20.08.2020



Clemens Beyer

Probleme bei der Bewerbung? Wir helfen Ihnen gerne!



Bewerbung schreiben lassen
Professionell und individuell

Benötigt deine Bewerbung eine Generalüberholung?
Auf  [Die-Bewerbungsschreiber.de](https://www.die-bewerbungsschreiber.de) helfen dir
die Profis bei der Aktualisierung deiner
Bewerbungsunterlagen!

MEHR ERFAHREN >

www.die-bewerbungsschreiber.de